

Erfolgsfaktoren

Selbstbewusstsein, Optimismus und eine gute Geschäftsidee braucht jeder Unternehmensgründer. Aber das allein genügt noch nicht, um erfolgreich ein Unternehmen zu eröffnen.

Ein potenzieller Existenzgründer muss nicht nur das passende Produkt- oder Dienstleistungskonzept entwickeln, sondern auch eine Reihe von Fragen vorab kritisch prüfen. Zu den entscheidenden Erfolgsfaktoren zählen:

- persönliche Eigenschaften des Gründers
- Unterstützung aus dem familiären Umfeld
- fachliche Kompetenz
- ausreichende Eigenmittel
- realistische Kalkulation des Finanzierungsbedarfs
- Klärung der steuerlichen und sozialversicherungsrechtlichen Rahmenbedingungen

Eine kritische und genaue Vorbereitung im Vorfeld der Gründung ist eine Investition in die Zukunft. Die Praxis zeigt, dass Fehler und Versäumnisse später oft nur noch unter erheblichen Kosten zu korrigieren sind.

Ein zentraler Erfolgsfaktor ist deshalb die sorgfältige und unabhängige Beratung vom Experten.

Steuerberater und Steuerberaterinnen können nicht nur in steuerrechtlichen Fragen, sondern auch in allen betriebswirtschaftlichen Fragen rund um die Existenzgründung helfen. Meistens bleiben sie dem Unternehmer nach der erfolgreichen Startphase ein Partner über viele Jahre.

Kernelemente des Gründungskonzeptes

Existenzgründer müssen umfangreiche Informationen sammeln, um auf dieser Grundlage – unter anderem – zu entscheiden:

- Welche Leistungen biete ich an?
- Wer sind meine Konkurrenten?
- Wie unterscheiden sich meine Leistungen von denen der Konkurrenz?
- Wie ist die Branchensituation?
- Wo soll das Unternehmen eröffnet werden?
- Ist die vorgesehene Lage gut von den potenziellen Kunden erreichbar?
- Sind z. B. Parkplätze vorhanden?
- Welche Umsätze kann ich erwarten?
- Decken die Einnahmen die laufenden Ausgaben?
- Wie ist zusätzliche Liquidität erreichbar?
- Welche Finanzmittel werden für die Erstaussattung benötigt?
- Welche Förderprogramme gibt es?
- Welche Unterlagen verlangen die Banken bei Kreditanträgen?
- Welche Finanzierungsmöglichkeiten gibt es neben dem üblichen Bankkredit?
- Ist Kauf, Miete oder Leasing günstiger?
- Welche Zins- und Tilgungszahlungen sind zu leisten?
- Mit welchen steuerlichen Belastungen ist zu rechnen?

Phasen der Existenzgründung

Phase 1: Realisierbarkeit prüfen

Das Unternehmensziel wird detailliert auf seine Erfolgsaussichten untersucht. Dazu gehört die genaue Definition der anzubietenden Leistung.

In dieser Phase der Existenzgründung ist zu prüfen, ob für die Idee und das Angebot eine Marktlücke und eine entsprechende Nachfrage vorhanden sind.

Phase 2: Durchführbarkeit prüfen

Hierbei geht es auch um die Frage, ob der Gründer die persönliche Eignung zum Unternehmer mitbringt. Neben der guten Geschäftsidee zeichnen Durchsetzungsfähigkeit, Belastbarkeit und die Bereitschaft, gerade in der Anfangsphase auf Freizeit und Urlaub weitgehend zu verzichten, die Gründerpersönlichkeit aus. Diese Belastung betrifft in der Regel auch die Familie.

Außerdem werden in dieser Phase die Situation und die voraussichtliche Entwicklung im Marktsegment bzw. in der Branche des zu gründenden Unternehmens analysiert.

Auch die Frage nach der optimalen Rechtsform ist jetzt zu beantworten, wobei betriebswirtschaftliche Überlegungen, Steuer- und Haftungsfragen zu berücksichtigen sind. Schließlich werden die Finanzierungsmöglichkeiten im Einzelnen geprüft.

Phase 3: Gründungsplan erstellen

Nun werden die Unternehmensziele in Form von messbaren Größen konkretisiert, ein umfassender Gründungsplan erstellt und der Ablauf der Gründung im Einzelnen festgelegt.

Beratungsförderung

Bestandteile eines Gründungsplans sind nachprüfbare Planungsrechnungen, in denen die zu erwartenden Erträge den geplanten Aufwendungen nach Höhe und Fälligkeit gegenüberzustellen sind. Neben den Zins- und Tilgungszahlungen für Kredite werden auch die zu erwartenden Steuerbelastungen berücksichtigt. Die Mittel für die laufende Lebenshaltung des Gründers müssen realistisch eingeschätzt werden, wobei z. B. auch Versicherungsbeiträge und ähnliche Kosten zu beachten sind.

Mit einem Liquiditätsplan lässt sich frühzeitig erkennen, in welchen Phasen die erwarteten Einzahlungen die auf jeden Fall anfallenden Auszahlungen voraussichtlich nicht decken. Eine vorausschauende Planung des zusätzlichen Finanzbedarfs kann verhindern, dass ein vielversprechendes Unternehmenskonzept aus Mangel an liquiden Mitteln nicht umgesetzt werden kann.

Phase 4: Maßnahmenplanung umsetzen

Die im Gründungsplan festgelegten Maßnahmen werden Schritt für Schritt umgesetzt. Finanzmittel werden beschafft, Investitionen durchgeführt, der Betrieb eröffnet.

Beratungsförderung

Steuerberater und Steuerberaterinnen stehen angehenden Unternehmern über den gesamten Ablauf der Gründung hinweg zur Seite.

Eine Reihe von Bundesländern bietet einen Zuschuss zu den Kosten von Existenzgründungsberatungen an. Auch hierüber informiert der Steuerberater.

Berufspflichten des Steuerberaters

Berufliche Pflichten und Werte des Steuerberaters

Steuerberatung ist Vertrauenssache. Daher muss jeder Steuerberater nicht nur eine umfassende theoretische und praktische Ausbildung, eine anspruchsvolle staatliche Prüfung und konsequente fachliche Fortbildung absolvieren. Er unterliegt auch strengen gesetzlichen Berufspflichten sowie der Berufsaufsicht durch die Steuerberaterkammern und die Berufsgerichte. Zum Schutz des Mandanten ist jeder Steuerberater gegen Vermögensschäden haftpflichtversichert.

Das „Leitbild des steuerberatenden Berufs“ beschreibt die gemeinsamen Werte, denen Steuerberater und Steuerberaterinnen verpflichtet sind. Weitere Informationen: www.bstbk.de/de/bstbk/leitbild

Perspektiven für morgen

Eine Initiative der Bundessteuerberaterkammer

Überreicht von:



Steuerberatungsgesellschaft mbH
Eckeweg 4 - 34513 Waldeck
Tel.: 05623 975003
Fax.: 05623 975005
Email: info@muench-stbg.de

Diese Information wurde mit äußerster Sorgfalt bearbeitet. Für den Inhalt kann jedoch keine Gewähr übernommen werden.

Hrsg.: Bundessteuerberaterkammer KdöR

Bestellanschrift: DWS-Verlag GmbH
Behrenstraße 42 Postfach 02 35 53
10117 Berlin 10127 Berlin
Tel.: 030 2888566 info@dws-verlag.de
Fax: 030 28885670 www.dws-verlag.de

EXISTENZGRÜNDUNG



Steuerberaterinnen und Steuerberater – Ihre Partner bei der Existenzgründung

Analyse und Planung

Als Unternehmer unterliegen Sie ständigen Anforderungen. Es können Veränderungen im Umsatzbereich auftreten und Sie fragen sich warum.

Kennen Sie die Antworten auf die Fragen:

Wo sind Abweichungen aufgetreten?

Haben Sie Ihre Ziele erreicht?

Wie sieht die Entwicklung Ihres Unternehmens zukünftig aus?

Die Antworten können komplexe Auswirkungen auf Ihre kurz- und mittelfristige Erfolgs-, Vermögens- und Finanzplanung haben. Durch unsere kompetente Unterstützung können Sie Gegenmaßnahmen treffen und Krisensituationen frühzeitig erkennen. Wir begleiten Sie bei einer umfassenden Analyse und Planung Ihres Unternehmens.

Lassen Sie sich kompetent beraten – für mehr Sicherheit in der Zukunft.

Vorteile, die sich lohnen

Ausführliche Informationen

Wir beraten Sie unabhängig und umfassend.

Unabhängige Einschätzung

Wir beurteilen und berechnen Ihre Sachverhalte objektiv.

Zielgerichtete Beratung

Wir zeigen Ihnen Lösungen und Alternativen auf.

Maßgeschneiderte Lösungen

Wir gehen ganz individuell auf Ihre Anforderungen ein.

Kompetente Unterstützung

Wir geben Ihnen Sicherheit in Ihrem Entscheidungsprozess.



Wichtige Fragen

Wie beeinflusst Ihr Zahlungsverhalten und das Ihrer Kunden die Gesamtliquidität Ihres Unternehmens?

Wie wirken sich Investition und Finanzierung auf die Liquidität und Steuerbelastung Ihres Unternehmens aus?

Kann es aufgrund des Saisonverlaufs zu Liquiditätssengpässen kommen?

Wie begründen Sie eine Erhöhung der Kreditlinie bei der Bank?



Unsere Leistungen im Überblick

- Aufdecken von Liquiditätspässen
- Entwickeln der Erfolgs- Finanz- und Vermögenslage für bis zu fünf Jahre
- Erkennen mittelfristiger Entwicklungen
- Sicherheit bei der Beurteilung betrieblicher Entscheidungen
- Transparenz durch Berücksichtigung der Zusammenhänge im Betrieb



Unternehmensplanung

Aus Zahlen Zukunft entwickeln



Münch Steuerberatungsgesellschaft mbH

Eckeweg 4
34513 Waldeck
Telefon: 05623/975003
Telefax: 05623/975005
E-Mail: info@muench-stbg.de
Homepage: www.muench-stbg.de



Aus Ideen Planwerte ableiten

Der Sprung in die Selbständigkeit darf für Sie nicht zu einem unkalkulierbaren Abenteuer werden. Der Erfolg oder Misserfolg Ihrer Unternehmung liegt oft an einer unzureichenden Analyse der Ausgangssituation, des Marktes und der Wettbewerbssituation.

Für Sie ist die Erstellung einer betriebswirtschaftlich orientierten, aussichtsreichen Unternehmenskonzeption eine unabdingbare Voraussetzung.

Wir prüfen die Chancen und Risiken der Unternehmensgründung und setzen Ihre Idee in einen konkreten Businessplan um.

Wir beraten Sie umfassend von der Gründungskonzeption über die Unternehmensplanung bis hin zur Etablierung des neuen Unternehmens am Markt.

Lassen Sie sich kompetent beraten – für mehr Sicherheit in der Zukunft.

Vorteile, die sich lohnen

Ausführliche Informationen

Wir beraten Sie unabhängig und umfassend.

Unabhängige Einschätzung

Wir beurteilen und berechnen Ihre Sachverhalte objektiv.

Zielgerichtete Beratung

Wir zeigen Ihnen Lösungen und Alternativen auf.

Maßgeschneiderte Lösungen

Wir gehen ganz individuell auf Ihre Anforderungen ein.

Kompetente Unterstützung

Wir geben Ihnen Sicherheit in Ihrem Entscheidungsprozess.

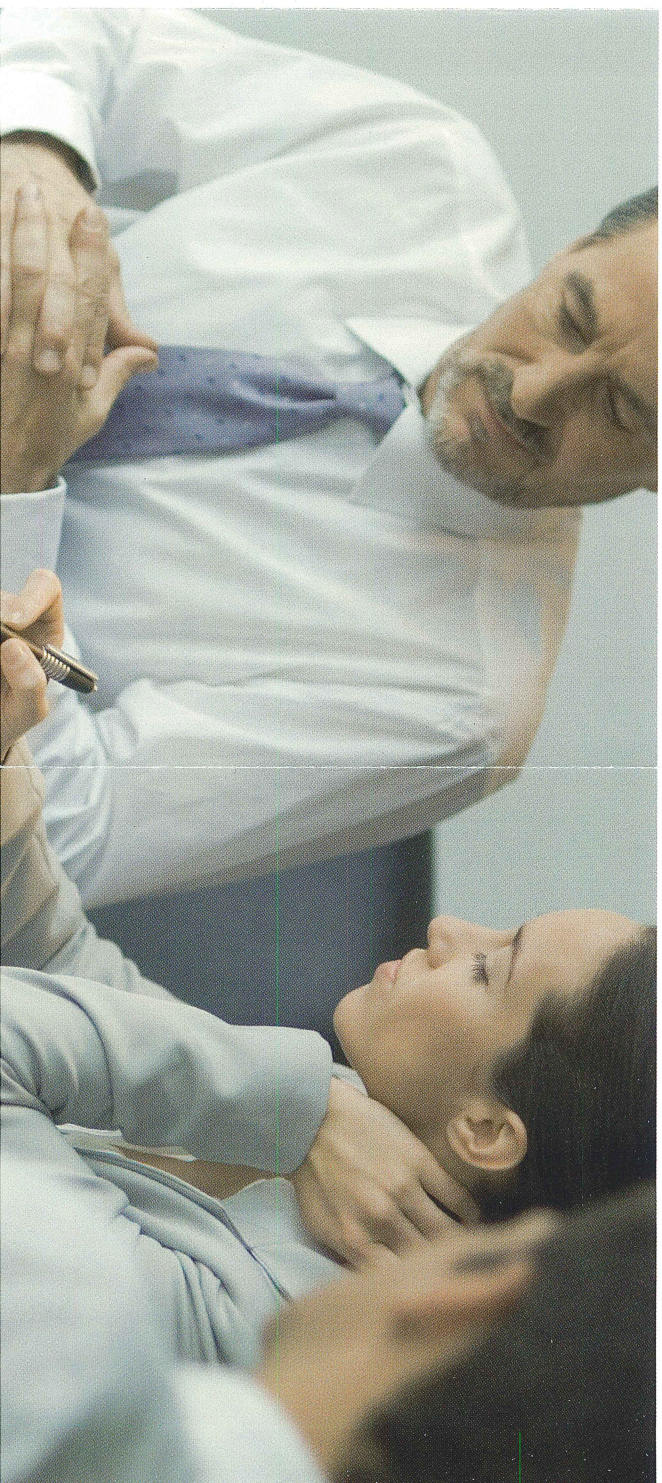
Wichtige Fragen

Ich möchte mich selbständig machen, was muss ich beachten?

Wie hoch ist der Gesamtkapitalbedarf für die Gründung und die Startphase meines Unternehmens?

Kommen für mich öffentliche Fördergelder in Form von Zuschüssen und Darlehen in Betracht?

Wie bereite ich mich optimal auf die Kreditverhandlung mit meiner Bank vor?



Unsere Leistungen im Überblick

Existenzgründungsberatung

Analyse der Chancen und Risiken Ihres Vorhabens.

Unternehmenskonzept – Businessplan

Erstellung einer betrieblichen Umsatz- und Rentabilitätsvorschau, die die voraussichtliche Entwicklung der Ertragslage, des Vermögens und der Liquidität über einen mittelfristigen Zeitraum ermittelt.

Fördermaßnahmen

Prüfung der Möglichkeiten und Hilfestellung bei der Beantragung von Fördermitteln.

Vorbereitung auf das Bankgespräch

Hilfestellung bei der Kreditvergabe, um Ihre Ideen und Vorstellungen dem Kreditinstitut gegenüber erfolgreich und überzeugend zu vermitteln.



Existenzgründung

Schritt für Schritt in die Selbständigkeit



Münch Steuerberatungsgesellschaft mbH

Eckweg 4

34513 Waldeck

Telefon: 05623/975003

Fax.: 05623/975005

E-Mail: info@muench-stbg.de

Internet: www.muench-stbg.de

